

Senior Consultant Financial Service Strategie / Transformation (m/w/d)

Arbeitgeber
Investors Marketing AG

Beschreibung

Du möchtest Dich beruflich verändern?

Du möchtest als Teil eines begeisterten Teams mit tiefer Branchenexpertise zukunftsfähige Strategiethemata für Banken bewegen und auf mehreren Projekten sowie Akquisitionen parallel arbeiten, um Dein Wissen und Deine Persönlichkeit kontinuierlich schnell weiterzuentwickeln? Deine Laufbahn soll klar strukturiert sein und Du möchtest Beförderungen durch Deine eigene Leistung erreichen ohne Beförderungskontingente? Du möchtest Verantwortung übernehmen und gleichzeitig teamorientiert arbeiten? Mit jedem neuen Projekt gestaltest Du Deine persönliche Weiterentwicklung individuell – mit direktem Coaching des Management Teams. Es entspricht Deiner Arbeit workshoporientiert und mit mehreren Kunden gleichzeitig zu arbeiten? Du suchst bewusst den Einstieg in eine renommierte Beratungsboutique? Dann bist Du bei uns genau richtig. Bei uns stehst Du im Fokus. Denn Deine Entwicklung liegt uns am Herzen.

Arbeitspensum
Vollzeit

Basislohn
€ 5000 - € 7000

Veröffentlichungsdatum
23. Juli 2024

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Gemeinsam mit unseren Kunden spezifizierst Du das Ziel und die Voraussetzungen für eine erfolgreiche Strategie & Transformation, erarbeitest und setzt marktorientierte Strategien um und gestaltest Kundenerlebnisse neu. Damit unterstützt Du den erforderlichen Wandel und verbesserst nachhaltig die Leistungen für die Bankkunden.
- Du erarbeitest im Team neue Akquisitionsansätze und nimmst an Akquisitionen (Pitch) persönlich teil
- Du stellst strategische Situationsanalysen, Zielformulierungen und Konzeptentwicklungen auf und übersetzt diese in analytische Businessmodelle, dabei setzt Du Dich intensiv mit dem Bankkundenverhalten auseinander
- Du entwickelst gemeinsam mit unseren Klienten, den Marktführern im Privatkundenmarkt in D-A-CH, innovative Lösungen für die Herausforderungen wie Niedrigzinsen, Regulatorischer Druck, Digitalisierung und FinTechs
- Du beschäftigst Dich mit Preis-, Marketing-, Positionierungsfragestellungen ebenso wie mit Omnikanallösungen, digitalen Ökosystemen sowie marktorientierten Ertrags-/ Wachstumsstrategien

Qualifikationen / Anforderungen

- Du hast Dein Bachelor- oder Masterstudium erfolgreich abgeschlossen, vorzugsweise in den Wirtschafts-, Natur- und Sozialwissenschaften
- Du hast mehrjährige Berufserfahrung, z. B. in Unternehmensberatung, Banken, Sparkassen, Finanzdienstleistung oder Marketing gesammelt
- Du hast Erfahrung in der Anwendung von aktuellen Projektmanagementmethoden
- Du verfügst über sehr gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Du hast Spaß an anspruchsvollen strategischen und kundenorientierten

Fragestellungen und verfügst über einen strukturierten und eigenverantwortlichen Arbeitsstil

Leistungen der Anstellung Arbeitswelt

Du arbeitest partnerschaftlich mit unseren Top Klienten auf Augenhöhe. Deine Arbeit hat einen konkreten Nutzen für Dich und Deine Klienten, denn wir bewirken gemeinsam, dass sich diese kundenorientierter aufstellen – Du machst die Banken fit für die Zukunft.

Kultur

Wir sind überzeugt – unser Teamgeist macht uns aus und trägt maßgeblich zum Erfolg unserer Projekte bei. Gemeinsam erarbeiten wir für und mit unseren Kunden passgenaue Lösungen für die jeweiligen Anforderungen und Problemstellungen. Unsere offene Feedback Kultur zum regelmäßigen Austausch ist uns dabei besonders wichtig. Aber auch zahlreiche Events, Team-Meetings oder unsere Sommer- und Weihnachtsfeiern geben Dir ausreichend Gelegenheit zum Networking.

FlexWork

Im Team arbeitet es sich am besten. Das sagen wir nicht nur so, sondern das leben wir auch. Denn gemeinsam sind wir erfolgreicher. Dafür steht Dir unser modernes Office im Herzen Frankfurts jederzeit offen. Unsere flexiblen Arbeitszeiten geben Dir dabei eine Menge Raum, Dich zu entfalten und kreativ zu sein. Dabei überlassen wir es Dir, Deine Projektarbeit zu koordinieren und zu organisieren, um für den Kunden die bestmögliche Lösung zu erarbeiten. Übrigens, bei uns bist Du nur 2-3 Tage vor Ort beim Kunden. Aber egal ob im Büro, zuhause oder beim Kunden, dank moderner Technik bist Du überall mit Deinem Team vernetzt.

Karriereentwicklung

Bei uns hast Du optimale Karrierechancen durch individuelle Förderung, anspruchsvolle strategische Projektarbeit und ein starkes professionelles Team. Darüber hinaus erwarten Dich ein umfassendes Onboarding-Programm sowie exzellente Weiterbildungsmaßnahmen, um Deine Talente und Stärken zu fördern. Eine leistungsorientierte Bezahlung mit einem transparenten und beeinflussbaren Bonussystems runden unser Angebot an Dich ab. Dein Wohlergehen ist uns wichtig. Deswegen unterstützen wir Dich mit unserem innovativem „Feelfree:up-Gesundheitsprogramm“ mehr für Dich und Deine Gesundheit zu tun.

Kontakte

Noch Fragen? Wir helfen Dir gerne weiter!

Gabriele Hufenbach

+49 (0)69 963158 33

An der Welle 3
60322 Frankfurt am Main

Christina Hoberg

+49 (0)69 963158 57

An der Welle 3
60322 Frankfurt am Main